

BTU ist führender Anbieter für Geschäftsreisemanagement in Österreich. Wir sind auf die ganzheitliche und strategische Betreuung von Unternehmen im Segment Reise spezialisiert und wachsen weiter. Für unsere Kunden sind wir ein wertvoller Partner und überzeugen durch unsere Kompetenz. Der Erfolg der BTU-Unternehmensgruppe basiert in erster Linie auf der jahrelangen Erfahrung unserer Mitarbeiter:innen in ganz Österreich.

Zur Verstärkung unseres Bereichs Sales & Account Management suchen wir eine:n

## Sales Manager (w/m/d)

### Kunden. Akquise. Vertrieb.

Du entwickelst eigenständig kreative Ideen zur Kundenakquise und setzt deine Vertriebsmaßnahmen gemeinsam mit unseren Teams um. Auch das regelmäßige Reporting liegt in deiner Verantwortung – klar, strukturiert und mit Weitblick.

### Eigenverantwortung. Flexibilität.

#### Serviceorientierung.

Bei uns kannst du eigenverantwortlich arbeiten und deinen Alltag flexibel gestalten. Gleichzeitig ist der Teamspirit groß: Wir unterstützen uns gegenseitig und stehen füreinander ein.

### Freude. Abwechslung. Vorteile.

Du arbeitest intern und extern mit Partnern aus der Tourismusbranche zusammen. Als BTU-Mitarbeiter:in profitierst du von Reisevorteilen und exklusiven Konditionen für deine privaten Trips.

### Social Media. Kommunikation. Marke.

Du hilfst mit, die BTU als führenden Anbieter im Bereich Geschäftsreisen sichtbar zu machen. Ob Branchenveranstaltungen oder spannende Insights – du bringst frischen Content auf unsere Social Media-Kanäle und stärkst so aktiv unsere Marke.

### DU BRINGST MIT

Erste Erfahrung im Vertrieb oder starke Motivation, im Sales durchzustarten – Quereinsteiger\*innen mit Drive sind herzlich willkommen

Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Spaß daran, mit Menschen ins Gespräch zu kommen, Netzwerke zu knüpfen und zu pflegen

Neugier und Eigeninitiative, um neue Geschäftsmöglichkeiten zu erkennen und aktiv zu verfolgen

Zielorientierung – du lässt dich von einem „Nein“ nicht abschrecken, sondern siehst darin eine Einladung, es besser zu machen

Teamspirit, Verlässlichkeit und Lust, gemeinsam zu wachsen

Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse von Vorteil  
Sicherer Umgang mit digitalen Tools (CRM, MS Office, LinkedIn)

**Arbeitszeit:** Vollzeit 38,5 Std. / Arbeitsort: Wien

**Gehalt:** ab € 2.800,00 brutto / Monat auf Basis Vollzeit.

Wir bieten eine kompetitive Überzahlung, abhängig von Qualifikation und Erfahrung.

### Du fühlst dich angesprochen?

Dann schicke uns deine Bewerbungsunterlagen an [hr@btu.at](mailto:hr@btu.at)

be  
there.

BTU Business Travel Unlimited Reisebüros m.b.H.

Stella-Klein-Löw-Weg 13 / OG 3 | 1020 Wien

T: +43 1 51 6 51 - 0 | F: +43 1 51 6 51 - 98

UID: ATU 15478409

[office@btu.at](mailto:office@btu.at) | [www.btu.at](http://www.btu.at)